

Januar

Entschuldigungen nicht erlaubt!

- Jetzt darauf vorbereiten: Fünf Hürden, die Ihre Ziele 2021 in Gefahr bringen
- Hände hoch! Wie Sie im Video-Call Nähe schaffen und Beziehungen aufbauen
- Drei Trends im Verkauf 2021: Was entscheidet jetzt wirklich über Erfolg oder Misserfolg?

Februar

Testen, testen, testen!

- 7 Tipps für Neukundengewinnung aus dem Homeoffice: Was Sie testen können
- Körpersprache im Video-Call: Wie Ihnen der starre Blick eine Falle stellt
- „Wir brauchen eine Perspektive“: Geben Sie Ihren Mitarbeitern, was sie jetzt am dringendsten brauchen

März

Ist der Kunde wegen oder mit Corona abgewandert?

- Vier Gründe, warum Kunden abwandern, und was Sie dagegen tun können
- Ihre Visitenkarte: Jetzt auf Video
- Zeitmanagement: Wie Sie Produktivitäts- und Zeitkiller wirksam wegfiltern

April

Sind Sie noch müteend oder schon mutiv?

- So helfen Sie Ihren Kunden über drei schwierige Hürden
- Stärker aus der Krise: Wie es gelingt, sich für den Neustart besser aufzustellen
- Drei Tipps, mit denen Sie Mitarbeiter aktivieren

Mai

Juni

Juli

August

September

Oktober

November

Dezember

Möchten Sie auch von dem monatlichen Coaching-Brief profitieren?

Dann füllen Sie den Anforderungs-Coupon aus,
und senden Sie ihn an:

Fax: +41 43 960 30 12

Mail: info@meierhofer-partner.ch

Vorname, Name

Firma

Strasse/Postfach

PLZ, Ort

E-Mail-Adresse

Tel.-Nr. für eventuelle Nachfragen

Themenwünsche und Anregungen

Ich möchte die Coaching-Briefe aus
folgenden Monaten per E-Mail
nachträglich gesendet bekommen:

Januar

Juli

Februar

August

März

September

April

Oktober

Mai

November

Juni

Dezember

Ich möchte künftig regelmäßig
den INtem®-Coaching-Brief per
E-Mail erhalten. Bitte nehmen Sie
mich in Ihren Verteiler auf.