

# Erfolgreiches Beziehungsmanagement

MEIERHOFER  
UND PARTNER

CONSULTING  
TRAINING  
COACHING

## Sich selbst und andere besser verstehen!

Der Beziehungsfaktor ist im Geschäftsleben entscheidend. Um zu überzeugen und erfolgreich zusammenzuarbeiten, müssen wir unsere Kontaktpersonen verstehen und ihr Vertrauen gewinnen.

Viele wenden (bewusst oder unbewusst) die sogenannte **goldene Regel** an: Handle andere Menschen so, wie du selbst behandelt werden möchtest. Diese Regel erscheint logisch und richtig, funktioniert aber nur, wenn der Gesprächspartner uns ähnlich ist. Nach dem Seminar werden Sie in der Lage sein, konsequent die **Platinregel** anzuwenden: Handle andere Menschen so, wie diese behandelt werden möchten!

Das **INSIGHTS DISG Modell** ist eine bewährte, praxiserprobte Methode, welche die verschiedenen Menschentypen mit ihren Eigenheiten sichtbar und fassbar macht. Sie erhalten Ihre eigene, computergestützte **INSIGHTS Analyse**, welche Ihre persönlichen Verhaltenspräferenzen sowie das jeweilige Selbst- und Fremdbild aufzeigt. Eine fundierte und wichtige Grundlage für ein erfolgreiches Beziehungsmanagement.

## Inhalte

- Die INSIGHTS DISG Persönlichkeitstypen
- Eigenschaften und Verhaltensweisen der 4 Grundtypen
- Mischtypen und Flexibilität
- Auswertung der individuellen, computergestützten Analyse
- Verbote bei der Kommunikation mit anderen
- Schlüssel für eine erfolgreiche Interaktion
- Menschentypen im Direktkontakt und am Telefon erkennen
- Anpassung der Gesprächsführung auf die Persönlichkeitstypen
- Mehr Erfolg im Team

## Nutzen

Mit dem Seminar „Erfolgreiches Beziehungsmanagement“ werden Sie

- ein bewährtes, praxisgerechtes Modell kennen lernen,
- das eigene Selbst- und Fremdbild überprüfen,
- sich selbst und andere besser verstehen,
- lernen, wie die Gesprächsführung auf die Persönlichkeitstypen angepasst wird,
- erkennen, wie man mit den unterschiedlichsten Menschentypen erfolgreich zusammenarbeiten kann,
- die Voraussetzungen für eine gute Teamarbeit verstehen sowie
- eigene Erfahrungen überprüfen und mit Kollegen austauschen.

## Trainer

Das Seminar wird geleitet von Lukas Meierhofer. Er ist seit 1999 selbständiger Trainer und Coach in Verkauf und Führung sowie Mitglied des internationalen **INtem**-Netzwerkes. INSIGHTS MDI Akkreditierung durch Frank M. Scheelen.

### Berufliches Erfahrungsspektrum:

- Studium der Volks- und Betriebswirtschaft (Dr. rer. pol.)
- 3 Jahre am BWI der Uni Basel mit Lehrauftrag und Schulungsmandaten
- 4 Jahre Führungs- und Kommunikationstrainer bei Sandoz (heute Novartis)
- 12 Jahre diverse Führungsfunktionen (Leiter Profitcenter mit internationaler Verkaufsverantwortung, Geschäftsführer, Geschäftsbereichsleiter)

Weitere Informationen unter [www.meierhofer-partner.ch](http://www.meierhofer-partner.ch)

## Durchführung

**Termin:** 18. Oktober 2016, 08.00 - 17.00

**Ort:** Sorell Hotel Arte, 8957 Spreitenbach  
Tel. 056 418 42 42

**Kosten:** CHF 860 pro Teilnehmer (exkl. Mehrwertsteuer)

inkl. ausführliche Unterlagen mit Arbeitsblättern und persönlichen Checklisten zur Selbstkontrolle, einer individuellen INSIGHTS-Persönlichkeitsanalyse im Wert von CHF 260, Mittagessen und Pausengetränke.

**Anmeldung:** Mit beiliegendem Anmeldeformular. Die Teilnehmerzahl ist begrenzt, die Anmeldungen werden in der Reihenfolge ihres Eingangs berücksichtigt. Wir empfehlen Ihnen deshalb, sich frühzeitig anzumelden.

## MEIERHOFER UND PARTNER

Giessereistrasse 16  
CH-8005 Zürich

[www.meierhofer-partner.ch](http://www.meierhofer-partner.ch)

Tel +41 43 960 30 11  
Fax +41 43 960 30 12

[info@meierhofer-partner.ch](mailto:info@meierhofer-partner.ch)

# Anmeldeformular

Wir interessieren uns für das Seminar „**Erfolgreiches Beziehungsmanagement**“.

<b>Firma</b>	
<b>Adresse</b>	
<b>PLZ/Ort</b>	
<b>Kontaktperson</b>	

Für das Seminar vom 18. Oktober 2016 in Spreitenbach **melden wir folgende Teilnehmer an:**

<b>Name</b>	<b>Vorname</b>	<b>E-Mail</b>

Die Teilnehmerzahl ist begrenzt. Die Anmeldungen werden in der Reihenfolge ihres Eintreffens berücksichtigt.

**Einsenden an:** MEIERHOFER UND PARTNER  
Giessereistrasse 16  
8005 Zürich

**Fax:** 043 960 30 12

**E-Mail:** [info@meierhofer-partner.ch](mailto:info@meierhofer-partner.ch)

**Zahlungsbedingungen:**

100% bei Anmeldung. Bei Absage des Teilnehmers verfällt die Gebühr. Ein Ersatzteilnehmer kann selbstverständlich gestellt werden.